

# DELPHINE BILLET

CONSEILLÈRE DE BEAUTÉ



“ PLUS QU'UN  
MÉTIER JE SUIS  
PERSUADÉE  
QUE C'EST UNE  
VOCATION ”

Au-delà de cette facette, j'ai bien évidemment été séduite et immédiatement attirée par l'exceptionnelle qualité des produits et des formules, 100% françaises. Et surtout le fait que la conseillère de beauté est une véritable professionnelle, reconnue comme telle, et pas uniquement une « vendeuse ».

**Quelle ont été vos premières impressions une fois que vous avez intégré le réseau de Conseillères de Beauté Auriège ?**

J'ai intégré l'équipe de Sonia le 01.10.2015. Ravie de faire partie d'une équipe dynamique, professionnelle, enthousiaste et motivée par leur métier. Sonia m'a accompagné pour mon cocktail de lancement, un vrai moment convivial entre amies et l'occasion de lever le verre à ma nouvelle vie et de présenter Auriège.

Au niveau de la formation, je dirai qu'elle se fait à deux niveaux. D'une part une formation personnalisée très professionnelle et ultra-complète grâce au book de formation, du support powerpoint. Un plongeon au cœur de l'univers Auriège qui nous met entre les mains toutes les cartes dont nous aurons besoin.

D'autre part sur la pratique et le terrain. J'ai eu la chance d'accompagner Sonia à différents atelier soin et bientôt maquillage et de suivre une formation maquillage avec toute l'équipe. Un vrai bonus pour connaître les produits, et comment les exploiter au mieux pour mettre en valeur sa cliente.

Le kit de démarrage m'a déjà accompagné sur des ateliers et soins individuels. C'est un plus de pouvoir faire un soin et présenter les produits.

Auriège m'accompagne dans ma nouvelle vie professionnelle ou je me sens pleinement épanouie et je serai heureuse de faire partager mon expérience à toutes celles qui le souhaitent ! //

**Quelles sont vos précédentes expériences ?**

Après des études dans la communication, un début de carrière comme assistante commerciale, je me suis sentie de plus en plus étrangère à ce milieu et à ses valeurs. J'ai donc pris conscience qu'il était temps pour moi de tourner une page et de retrouver un métier en corrélation avec mes valeurs humaines pour m'épanouir professionnellement. Mon bilan de compétences m'a naturellement orienté sur un métier du bien-être et c'est ainsi que j'ai rencontré Sonia Mesplomb pour la première fois il y a 2 ans. Elle a pris le temps de me recevoir, de répondre à mes interrogations sur le métier de conseillère à domicile Auriège. Mais je voulais aller encore plus loin et élargir mes compétences. C'est ainsi que j'ai quitté mon emploi pour une durée de 9 mois afin de retourner sur les bancs de l'école et devenir esthéticienne.

A ce jour je suis esthéticienne à mon compte « Ô de Peau » et de conseillère Auriège.

Une nouvelle vie professionnelle, une renaissance personnelle. Plus qu'un métier je suis persuadée que c'est une vocation. La présence à l'autre, l'attention dans le geste, l'empathie, le sens relationnel... Le toucher devient alors communication. Et c'est ces valeurs que je souhaite véhiculer auprès de mes clientes. A présent je me sens épanouie et pour rien je ne ferai marche arrière.

**Pourquoi avez-vous décidé de vous lancer dans la vente à domicile ?**

Au-delà de l'indépendance de l'activité j'ai choisi d'exercer mon métier sur une approche du « à domicile » pour être au plus près de mes clientes. On accède à une partie de leur univers, de leur vie pour quelques heures. Elles nous ouvrent leur porte, alors c'est avec plaisir que je suis attentive à leurs besoins, que je leur accorde un temps d'écoute et que je les chouchoute. On a la chance de voir nos clientes régulièrement, et ainsi on évolue avec elles dans leur rituel de soin selon leurs envies, leur budget et leur peau...

**Pourquoi avez-vous choisi Auriège ?**

Je recherchais une marque de cosmétiques qui correspondait à mes valeurs et c'est pourquoi je suis heureuse d'être conseillère beauté Auriège. Auriège me donne cette liberté d'activité qui était importante pour moi, des formations régulières qui sont primordiales pour être « au top » pour mes clientes et une évolution de carrière possible à la fois dans le management, le commercial et dans les responsabilités.