

BÉNÉDICTE WICZEWSKI

CONSEILLÈRE DE BEAUTÉ

*Si vous avez un coup de fatigue ou une petite baisse de moral,
le remède s'appelle Bénédicte !*

CETTE PÉTILLANTE JEUNE FEMME DE LA RÉGION DE VIERZON, CONSEILLÈRE AURIÈGE DEPUIS 2010, PORTE EN ELLE UNE FOI ET UNE ARDEUR INCROYABLEMENT COMMUNICATIVES. ON AURAIT PRESQU'ENVIE DE L'ACCOMPAGNER AU QUOTIDIEN POUR RAYONNER AVEC ELLE. RENCONTRE !



Bénédicte, pouvez-vous nous parler un peu de vous pour que nous vous connaissions mieux ?

“J’ai 33 ans, je suis mariée et j’ai deux enfants. Passionnée de pédagogie, j’ai été professeur des écoles pendant plusieurs années avant de me lancer dans l’aventure Auriège.

Comment avez-vous connu la marque Auriège ?

Par hasard ! Pour dépanner une amie qui déménageait, j’ai réceptionné son courrier dans ma boîte aux lettres et il y avait une invitation

pour un atelier. J’y suis allée avec elle par curiosité et j’ai été tout de suite conquise par l’ambiance et les produits ! J’ai dit à la Conseillère « C’est super, j’aimerais pouvoir faire ça tous les samedis ! ». Un mois plus tard, elle me rappelait pour me proposer de devenir Conseillère à mon tour. L’histoire était lancée.

Pour quelles raisons avez-vous accepté sa proposition ?

Je n’avais jamais rencontré une telle atmosphère et j’avais envie que cela fasse partie de mon quotidien. Par ailleurs j’avais besoin de m’épanouir dans un environnement d’adultes, car mon activité principale était centrée sur les enfants.

Racontez-nous vos débuts d’activité de conseillère ?

J’ai tout de suite pris beaucoup de plaisir. Ma marraine était esthéticienne, elle m’a appris tout ce que je ne maîtrisais pas. Et puis j’ai reçu des formations commerciales et esthétiques très intéressantes. Les réunions d’équipe étaient top. J’ai commencé par organiser des ateliers avec mes amies proches et ma famille puis j’ai peu à peu élargi le cercle. C’est une période pendant laquelle j’ai appris de mes erreurs. Par exemple, je ne réalisais pas d’ordonnances de beauté à mes clientes or c’est le conseil que nous apportons qui fidélise !

A quel moment votre activité de Conseillère a-t-elle pris un nouvel élan ?

Il y a eu un élément déclencheur : je me suis fait agresser violemment par une mère d’élève. A la suite de cet événement, j’ai décidé de me mettre en disponibilité pendant un

an pour faire le point. J’ai très vite eu envie de profiter de cette année sabbatique pour me professionnaliser dans l’esthétique. J’ai donc obtenu un diplôme. Mon nouveau regard d’esthéticienne m’a permis de comprendre la valeur ajoutée de la marque Auriège et l’exceptionnelle qualité de ses produits ! Après quelques mois, j’ai décidé d’arrêter mon activité de professeur des écoles pour me consacrer à plein temps à l’esthétique. Je me suis donc installée à mon compte. J’ai organisé une cabine chez moi pour y faire des prestations, et je me déplaçais aussi à domicile.

Vos activités d’Esthéticienne et de Conseillère se sont-elles articulées facilement ?

Au départ je me suis mise de grosses barrières. Je n’osais pas proposer de produits Auriège à mes clientes de prestations. C’est Isabelle Heurteloup, Directrice de Développement sur mon secteur, qui m’a ouvert les yeux et m’a décomplexée sur ce point. Je me suis vite rendu compte que ces deux activités étaient complémentaires et que les clientes étaient ravies que je leur présente la marque et les produits.

Comment prospectez-vous aujourd’hui ?

Les prestations m’apportent beaucoup de clientes. Je leur propose des ateliers qui séduisent à leur tour d’autres personnes. L’effet boule de neige est tangible. Par ailleurs, je fais beaucoup de sport, j’ai donc démarché cet univers. Je fonctionne aussi avec les comités d’entreprise qui sont de très bons leviers.

Que vous apporte votre activité chez Auriège ?

De la confiance en moi, bien sûr, car il est toujours gratifiant d’avoir de bons retours. J’aime aussi le principe de me construire mon propre salaire. Mais ce que j’apprécie par-dessus tout c’est la variété de mon emploi du temps. Je m’organise des journées ateliers, des journées administratives, d’autres sont consacrées aux prestations ou aux visites beauté. J’adore cette possibilité qui m’est offerte d’être chaque jour dans la passion.

Comment vous voyez vous évoluer dans les mois et les années à venir ?

J’ai envie d’aller le plus loin possible. Tout est à construire et je suis ultra motivée. Mon objectif est de remplir tous les critères pour être nommée responsable au cours du Congrès de Septembre 2017. D’ici-là, chaque mois, je mettrai tout en œuvre pour développer mon activité au maximum.

Vos conseils pour des jeunes Conseillères ?

N’ayez pas peur de démarcher, osez, on reçoit toujours en échange, à plus ou moins long terme. J’en suis le premier témoin. Et puis vivez Auriège, transpirez Auriège ! C’est la clé pour être convaincante et pour inspirer confiance !

Quels sont vos chouchous de la marque ?

Le Doux Démaquillant Yeux et Lèvres dont je ne me passe plus et l’Eau de Soin Apaisante. Et puis la Poudre Minérale et le Mascara 3D qui sont dingues ! //